



# SARL ELENA

14, Rue de Belfort  
71100 CHALON SUR SAONE

Tel : 03 85 436 845

Technique : pierre@azsoft.fr / Commercial : fred@azsoft.fr  
Administratif : azsoft@orange.fr

## PROGRAMME DE FORMATION : Apimécanique gestion automobile NIVEAU 1

Apimécanique est un logiciel puissant, s'adressant aux entreprises de l'automobile désireuses de bénéficier d'une gestion très pointue de leur activité.

### Organisation de la formation

#### Objectifs pédagogiques :

· Permettre au stagiaire à l'issue de la formation de 5 jours de maîtriser les principales fonctions d'un logiciel performant et complet, et d'être opérationnel et autonome sur l'ensemble des traitements commerciaux.

#### Public concerné :

· Salarié d'une carrosserie ou d'un garage

#### Pré-requis :

Connaissance de l'environnement Windows

#### Durée :

· 35 heures (5 journées)

#### Délai d'accès :

· Les inscriptions doivent être réalisées une semaine avant le début de la formation.

#### Tarif :

· 2500 € HT par stagiaire

#### Lieu de la formation :

Sur le site de l'entreprise donneuse d'ordre ou en visioconférence

#### Accessibilité aux personnes handicapées

Les personnes atteintes de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à nous contacter directement, afin d'étudier ensemble les possibilités de suivre la formation.

#### Profil du formateur :

· Notre formateur est un spécialiste du logiciel, dont le principal atout est une grande expérience d'assistance au quotidien sur le logiciel (15 années).

#### Contact :

· Pierre Comparot, responsable formation, [pierre@azsoft.fr](mailto:pierre@azsoft.fr) / 03 85 436 845

#### Moyens pédagogiques mis en oeuvre :

- Démonstration sur le logiciel
- Exercices d'application
- Mise en situation avec les données de l'utilisateur
- Exercices pratiques et temps de réponse aux questions du stagiaire

#### Modalités d'évaluation

· Une mise en situation à la fin de chaque module de formation, lequel est corrigé par le formateur en présence de tous les stagiaires, lesquels sont invités à lui poser toutes les questions qu'ils jugent utiles de lui poser.  
D'autre part, un QCM récapitulant l'ensemble des leçons apprises durant la formation est remis aux stagiaires le dernier jour de la formation, lequel est corrigé par le formateur en présence de tous les stagiaires, lesquels sont invités à lui poser toutes les questions qu'ils jugent utiles de lui poser.



# SARL ELENA

14, Rue de Belfort  
71100 CHALON SUR SAONE

Tel : 03 85 436 845

Technique : pierre@azsoft.fr / Commercial : fred@azsoft.fr  
Administratif : azsoft@orange.fr

## Objectifs pédagogiques

- Savoir gérer des pièces, leur prix, leurs tarifs, leur stock
- Savoir gérer des clients, leur coordonnées, leur tarif, leurs catégories
- Savoir gérer des fournisseurs, leur coordonnées, leurs tarifs
- Savoir créer, modifier, supprimer, transférer des pièces commerciales de vente
- Savoir créer, modifier, supprimer, transférer des pièces de réparation
- Savoir créer, modifier, supprimer, transférer des pièces commerciales de d'achat
- Savoir éditer des statistiques, des journaux comptables, des inventaires
- Savoir importer ou exporter des données

## Contenu de la formation

- **Présentation Générale d'Apimécanique**
  - **(1/2 journée)**
  - La notion de base pièces, véhicules, forfaits, clients, fournisseurs
  - La chaîne de vente
  - La chaîne d'achat
  - La chaîne ventre comptoir
  - La chaîne VO / VN
  - Les liaisons / interactions avec la comptabilité
  - Les liaisons / interactions avec le module financier
- **Utilisation de la base de données**
  - **(1/2 journée)**
  - Les recherches
  - Les filtres
  - Les vues
  - Les exports
  - Les impressions
  - Les éditions dynamiques
  - Les raccourcis clavier
- **Gestion des fichiers**
  - **(1/2 journée)**
  - Pièces et familles Pièces
  - Véhicules
  - Clients et familles clients
  - Fournisseurs et familles fournisseurs
- **Pièces commerciales de vente**
  - **(1 journée)**
  - Devis
  - Commande
  - Ordre de réparation
  - Bon de livraison
  - Facture
- **Pièces commerciales d'achat**
  - **(1/2 journée)**
  - Demande de prix
  - Commande
  - Bon de réception
  - Facture fournisseur
- **Pièces commerciales de véhicule d'occasion**
  - **(1/2 journée)**
  - Devis
  - Commande
  - Bon de réception
  - Facture
  - Rachat de véhicule
- **Gestion de stock**
  - **(1/2 journée)**
  - Valorisation
  - Mouvements de stock
  - Inventaire
- **Statistiques avancées**
  - **(1/2 journée)**
  - Pièces
  - Véhicules
  - Clients
  - Croisées
  - Éditions journaux comptables
- **Import export de données**
  - **(1/2 journée)**
  - Pièces
  - Véhicules
  - Clients